

Rabu, 11 Mei 2022

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Lindungi Diri dan Keluarga dari Risiko Penyakit Kritis
Nama Media	Majalahjustforkids.com
Newstrend	PRUsolusi Kondisi Kritis Prudential Syariah
Halaman/URL	https://www.majalahjustforkids.com/lindungi-diri-dan-keluarga-dari-risiko-penyakit-kritis/
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Lindungi Diri dan Keluarga dari Risiko Penyakit Kritis



▲ EFA TRAPULINA ■ MAY 10, 2022 ● LEAVE A COMMENT 🗨️ PARENTS INFO

Tahukah Moms dan Dads, penyakit tidak menular (PTM) seperti diabetes, kanker, serta penyakit kardiovaskuler yaitu jantung dan stroke, merupakan penyebab kematian terbesar di Indonesia. Persentasenya bahkan mencapai 73% dari semua kematian sepanjang 1999-2019.

Risiko PTM yang hampir semuanya dikategorikan penyakit kritis pun kian meningkat semasa pandemi karena masyarakat rentan terperangkap dalam *sedentary lifestyle* akibat banyak menghabiskan waktu di rumah, ditambah dengan pola makan yang tidak sehat. Tingginya risiko terkena penyakit kritis tersebut tidak memandang usia dan dibarengi sebagai bom waktu yang dapat terjadi tanpa terduga. Oleh karenanya, selain membutuhkan perubahan *lifestyle*, masyarakat juga harus lebih waspada, sigap dan bijak dalam merencanakan perlindungan kesehatan dan kesejahteraan bagi keluarga mereka.

Untuk itu, baru-baru ini Prudential Syariah meluncurkan PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah, produk asuransi jiwa tradisional (*non-unit link*) yang memberikan perlindungan atas 60 Kondisi Kritis Tahap Akhir. Inovasi ini diharapkan dapat memberikan proteksi jiwa berbasis Syariah bagi sebanyak mungkin masyarakat Indonesia, terlebih di tengah ketidakpastian akibat pandemi yang telah memasuki tahun ketiga.

Omar Sjawaldy Anwar, President Director Prudential Syariah, menjelaskan, "Kami memahami bahwa kebutuhan perlindungan masyarakat kian dinamis, terutama di masa yang masih menantang ini. Untuk itu, Prudential Syariah dengan bangga menghadirkan produk perdananya untuk perlindungan jiwa dan kondisi kritis yang komprehensif dan terjangkau, **PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah**. Peluncuran ini menegaskan posisi Prudential Syariah sebagai pemimpin pasar dalam menyediakan ragam solusi proteksi serta layanan berkualitas tinggi. Seluruhnya dihadirkan sesuai pilihan hati dengan tetap patuh terhadap Fatwa dan regulasi. Inovasi kami diharapkan dapat membantu lebih banyak keluarga Indonesia melindungi masa depan mereka dan berkontribusi untuk mendorong pertumbuhan asuransi syariah, sejalan dengan misi pemerintah."

Bondan Margono, Head of Product Development Prudential Syariah memaparkan, "Dengan periode kepesertaan selama 1 tahun yang dapat diperpanjang hingga usia 99 tahun serta perlindungan hingga 120 tahun untuk kondisi kritis dan meninggal dunia, PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah memberikan perlindungan atas 60 Kondisi Kritis Tahap Akhir seperti kanker, serangan jantung, stroke, dan gagal ginjal. Adapun keunggulan yang juga kami siapkan adalah melalui **manfaat Santunan Pemulihan** yang diberikan sebanyak 10% dari Santunan Asuransi dan akan mengurangi Santunan Asuransi atas PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah, jika Peserta memenuhi kriteria, seperti telah menjalani perawatan atas Kanker tahap karsinoma in-situ maupun tahap stadium di atasnya atau menjalani Tindakan Bedah pada organ penting otak, jantung, hati, paru-paru, atau ginjal. Manfaat unggulan produk ini dapat bantu memberikan ketenangan karena menyokong ketahanan ekonomi keluarga serta memungkinkan mereka untuk tetap dapat produktif sepanjang proses pemulihan berlangsung."

Prudential Syariah dilandasi prinsip sangat indah yaitu **Syariah untuk Semua** yang bersifat universal dan inklusif, menjunjung tinggi sikap tolong menolong dan gotong-royong, serta memiliki nilai religi dan ekonomis yang bersaing. Kesemuanya sesuai pilihan hati masyarakat, sejalan dengan semangat Perusahaan, **Wujudkan Sesuai Hati**. "Kehadiran Prudential Syariah yang disertai PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah memantapkan langkah kami dalam melindungi lebih banyak keluarga Indonesia. Dengan demikian kami dapat mewujudkan aspirasi untuk menciptakan masyarakat Indonesia yang lebih sehat dan sejahtera, dan menjadi kontributor terkemuka ekonomi Syariah Indonesia," tutup Omar.

Masyarakat bisa memiliki PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah dengan menghubungi tenaga pemasar Prudential Syariah di kota masing-masing.

Foto: Ist

Judul	Prudential Syariah Luncurkan Asuransi Jiwa Bagi Penyakit Kritis
Nama Media	Republika.co.id
Newstrend	PRUsolusi Kondisi Kritis Prudential Syariah
Halaman/URL	https://www.republika.co.id/berita/rbndze349/prudential-syariah-luncurkan-asuransi-jiwa-bagi-penyakit-kritis
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Home » Ekonomi » Ekonomi

Prudential Syariah Luncurkan Asuransi Jiwa Bagi Penyakit Kritis

Selasa 10 May 2022 10:35 WIB
Republika Berita Utama



Prudential Syariah meluncurkan asuransi jiwa non-unit linkindungi 60 jenis kondisi kritis

REPUBLIKA.CO.ID, JAKARTA -- Prudential Syariah sebagai entitas baru meluncurkan PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah, Produk asuransi jiwa tradisional atau non-unit link ini menawarkan perlindungan atas 60 Kondisi Kritis Tahap Akhir.

Gratis Ebook
Ebook Tutorial Trading

President Director Prudential Syariah, Omar Sjwalady Anwar mengatakan, inovasi ini sejalan dengan komitmen perusahaan untuk mendengarkan, memahami, dan mewujudkan kebutuhan masyarakat. Produk diharapkan dapat memberikan proteksi jiwa berbasis syariah bagi sebanyak mungkin masyarakat Indonesia.

Baca Juga

Mengenal Yield to Maturity, Definisi dan Cara Hitung	IHSO Kembali Melemah di Atas 3 Persen, Saham GOTO Langsung Menuju ARB	Jelang Puncak Arus Balik, Konsumsi BBM Melonjak 41 Persen
--	---	---

"Terlebih, di tengah ketidakpastian akibat pandemi yang telah memasuki tahun ketiga," katanya dalam keterangan, Senin (9/5/2022).

Menurutnya, Prudential Syariah memahami kebutuhan perlindungan masyarakat kian dinamis, terutama di masa yang masih menantang. Ini menjadi produk perdananya setelah resmi *spin off* untuk perlindungan jiwa dan kondisi kritis yang komprehensif dan terjangkau.

PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah mengcover Penyakit tidak menular (PTM) seperti diabetes, kanker, serta penyakit kardiovaskuler yaitu jantung dan stroke. Stroke merupakan penyebab kematian terbesar di Indonesia yang mencapai 73 persen dari semua kematian sepanjang 1999-2019.

Risiko PTM yang hampir semuanya dikategorikan penyakit kritis pun kian meningkat semasa pandemi. Masyarakat rentan terperangkap dalam *sedentary lifestyle* akibat banyak menghabiskan waktu di rumah, ditambah dengan pola makan yang tidak sehat.

Tingginya risiko terkena penyakit kritis tersebut tidak memandang usia dan dibarengi sebagai bom waktu yang dapat terjadi tanpa terduga. Karenanya, selain membutuhkan perbaikan *lifestyle*, masyarakat juga harus lebih waspada, sigap dan bijak dalam merencanakan perlindungan kesehatan dan kesejahteraan bagi keluarga mereka.

Head of Product Development Prudential Syariah, Bondan Margono memaparkan asuransi memungkinkan periode kepesertaan selama satu tahun dan dapat diperpanjang hingga usia 99 tahun. Perlindungannya hingga 120 tahun untuk kondisi kritis dan meninggal dunia.

"PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah memberikan perlindungan atas 60 Kondisi Kritis Tahap Akhir seperti kanker, serangan jantung, stroke, dan gagal ginjal," katanya.

Adapun keunggulannya melalui manfaat Santunan Pemulihan yang diberikan sebanyak 10 persen dari Santunan Asuransi dan akan mengurangi Santunan Asuransi atas PRUsolusi Kondisi Kritis Syariah. Ini jika Peserta memenuhi kriteria, seperti telah menjalani perawatan atas Kanker tahap karsinoma in-situ maupun tahap stadium di atasnya atau menjalani tindakan bedah pada

Judul	Prudential Serahkan Klaim Bebas Premi
Nama Media	Malut Post
Newstrend	Kinerja Positif Prudential Indonesia
Halaman/URL	16
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Prudential Serahkan Klaim Bebas Premi

TERNATE-Prudential Life Assurance melalui Kantor Agency Ternate, serahkan klaim bebas premi kepada ahli waris dari almarhum Djunaedy di lantai III Muara Mall Ternate, Sabtu (7/5) pekan lalu.

Agency Direktur Prudential Ternate Meigy Meilien menyerahkan klaim bebas premi secara langsung kepada anak kandung Djunaedy, Aldyto Mahardika Pratama Noho. Dia mengatakan, manfaat pembebasan premi akan berlaku hingga tahun 2040 atau selama 18 tahun kedepan. "Ini salah satu manfaat yang ada di buku polis Prudential yang sudah dipersiapkan oleh orang tuanya sejak tahun 2016 lalu," ujarnya. Tujuan menyiapkan dana jauh hari, demi melindungi/menjaga agar dana Pendidikan anak-anak lebih terjamin apabila terjadi resiko kehidupan terhadap orang tua. Dana yang disiapkan sangat bermanfaat bagi Aldyto Mahardika Pratama Noho untuk melanjutkan sekolah sesuai harapan.

Selain biaya pendidikan man-



PENYERAHAN KLAIM: Agency Direktur Prudential Ternate Meigy Meilien menyerahkan klaim bebas premi kepada Aldyto Mahardika Pratama Noho. Ft istimewa

faat lain didapatkan yaitu kartu berobat. Prudential akan menanggung biaya rawat inap Aldyto sampai dengan 2040, jika

sakit. "Kami akan menanggung biaya rawat inap nya sampai sembuh," pungkasnya. (sst/onk/pn)

Judul	Qoala Sediakan Produk Asuransi COVID-19 di Shopee
Nama Media	Infobrand.id
Newstrend	Produk Asuransi COVID-19 Shopee X Qoala
Halaman/URL	https://infobrand.id/qoala-sediakan-produk-asuransi-covid-19-di-shopee.phtml
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Qoala Sediakan Produk Asuransi COVID-19 di Shopee

Posted by:  Suci Marifah • 10-05-2022 10:05 WIB • 45 viewer



Kerjasama Qoala x Shopee

JAKARTA, INFOBRAND.ID - Di tengah situasi pandemi yang masih berlangsung, berbagai upaya dilakukan oleh pemerintah untuk menekan angka penyebaran COVID-19 di Indonesia. Pemberlakuan Pembatasan Kegiatan Masyarakat (PPKM) kembali diterapkan per awal Februari 2022 lalu sebagai salah satu upaya pemerintah untuk melawan persebaran COVID-19. Upaya ini tentunya harus diiringi dengan kesadaran masyarakat untuk saling menjaga kesehatan diri sendiri dan orang lain di sekitar, mulai dari disiplin menerapkan protokol kesehatan, melakukan gaya hidup sehat, menjaga pola makan, hingga memiliki proteksi kesehatan.

"Dengan terus meningkatnya kasus persebaran COVID-19, masyarakat masih dibayangi rasa khawatir dan cemas. Agar terhindar dari virus COVID-19, masyarakat perlu memelihara kesehatan dengan melakukan gaya hidup sehat, mengonsumsi vitamin, dan mengurangi mobilitas di luar rumah. Namun segala upaya tersebut juga dapat diperkuat dengan instrumen perlindungan lainnya, yaitu asuransi yang mampu memberikan manfaat proteksi terbaik apabila terpapar virus COVID-19" ujar Co-founder dan Chief Operating Officer (COO) Qoala, Tommy Martin.

Sebagai perusahaan insurtech dengan visi memasyarakatkan akses asuransi di Indonesia, Qoala menggandeng Shopee dalam memasarkan produk Asuransi COVID-19 dan bekerja sama dengan perusahaan asuransi Great Eastern General Insurance Indonesia yang terdaftar dan diawasi OJK. Proteksi ini bertujuan untuk menghadirkan ketenangan pikiran bagi masyarakat dalam hal mitigasi risiko finansial.

Asuransi COVID-19 ini dapat memberikan berbagai manfaat yang esensial bagi masyarakat Indonesia. Terdapat dua preferensi proteksi yang dapat dipilih, yaitu perlindungan selama 1 bulan dengan premi sebesar Rp 9.000 atau perlindungan selama 3 bulan dengan premi sebesar Rp 21.000. Dengan biaya premi yang terjangkau, masyarakat diharapkan dapat memiliki proteksi dari risiko finansial yang disebabkan oleh sakit akibat COVID-19.

"Shopee senantiasa ingin beradaptasi dan berupaya memenuhi kebutuhan pengguna melalui berbagai inovasi dan kolaborasi yang kami hadirkan. Kami menyambut dengan sangat baik kerjasama dengan Qoala kali ini untuk menghadirkan Produk Asuransi Kecelakaan Diri, Asuransi Rawat Inap dan Asuransi Covid-19 yang dapat dimanfaatkan oleh seluruh pengguna Shopee. Melalui kerjasama ini, kami berharap dapat memberikan kemudahan akses terhadap ragam pilihan produk yang dapat melengkapi kebutuhan kesehatan dan kehidupan sehari-hari pengguna." ujar Daniel Minardi, Head of Brands Management & Digital Products Shopee Indonesia.

Proteksi asuransi ini memberikan ketenangan pikiran lewat perlindungan yang mencakup penggantian biaya tes PCR jika positif COVID-19 hingga Rp 1.000.000, santunan karantina mandiri karena COVID-19 mencapai Rp 2.000.000, serta santunan rawat inap harian karena COVID-19 (maksimal 14 hari) sebesar Rp 200.000 per hari. Produk Asuransi COVID-19 ini juga memberikan manfaat apabila pemilik polis meninggal dunia akibat kecelakaan sebesar Rp 10.000.000. Produk Asuransi COVID-19 ini telah dirilis dalam aplikasi Shopee per tanggal 1 April 2022 dan diharapkan dapat membantu memproteksi masyarakat Indonesia. Masyarakat juga dapat memanfaatkan promo cashback 100% hingga sebesar Rp 15.000 yang akan didapatkan dalam bentuk Koin Shopee, untuk pembelian produk asuransi COVID-19 di Shopee. Promo ini berlaku dari tanggal 1 Mei hingga 31 Mei 2022.

Judul	Berharap Ada Perhatian Pemerintah
Nama Media	Tribun Jabar
Newstrend	Masalah Klaim Jasa Raharja
Halaman/URL	7
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Berharap Ada Perhatian Pemerintah

KETUA Lembaga Bantuan Hukum Advokasi Peduli Indonesia (LBH API), Billy Maulana Cahya, menjelaskan, mengenai klaim santunan Jasa Raharja, mengacu Peraturan Menteri Keuangan nomor 36, ada klasifikasi masalah besaran nominal. Untuk korban meninggal dunia Rp 50 juta, cacat permanen Rp 50 juta, dan rawat inap Rp 20 juta.

"Untuk permasalahan Sahrul ini klaim asuransi yang diberikan Jasa Raharja itu rawat inap, sebesar

Rp 20 juta. Sedangkan kami melihat, kondisi korban ini sebenarnya cacat permanen karena ada organ tubuh yang hilang," ujarnya.

Karena itu, kata Billy, LBH API, akan mempertanyakan klasifikasi definisi rawat inap dan cacat permanen itu seperti apa. "Kondisi Sahrul ini, tempurung kepalanya tak ada, harusnya santunan yang diberikan Rp 50 juta," katanya.

Tempurung kepala Sahrul, kata dia, kini digantikan tu-

lang kepala sebelah kananya.

Billy mengaku, pihaknya sudah berkordinasi mengenai biaya operasi dan perawatan Sahrul di rumah sakit yang totalnya Rp 48 juta, sedangkan klaim Jasa Raharja hanya tercover Rp 20 juta.

"Tapi untuk sisanya Rp 28 juta, kata pihak rumah sakit menggunakan BPJS, padahal tadinya itu tak bisa diklaim BPJS kesehatan," katanya.

Billy mengatakan, untuk biaya perawatan ke depan, kontrol dan lainnya,

belum tahu dari mana biayanya. "Apa bisa tercover BPJS atau seperti apa, harapan kami ada perhatian baik dari instansi PT KAI atau pemerintah, untuk korban yang mengalami kecelakaan ini," ucapnya.

Billy mengaku, kini pihaknya masih mempersiapkan langkah hukum apa yang akan dilakukannya. "Sementara ini baru mengurus kepentingan administrasinya saja," ucapnya. (lutfi ahmad mauludin)

Judul	Kinerja Industri Jasa Keuangan kuartal I 2022 Stabil, Kredit Tumbuh 6,67 Persen
Nama Media	Liputan6.com
Newstrend	Kinerja Industri Asuransi 2022
Halaman/URL	https://www.liputan6.com/bisnis/read/4959174/kinerja-industri-jasa-keuangan-kuartal-i-2022-stabil-kredit-tumbuh-667-persen
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Home > Bisnis > Bank

Kinerja Industri Jasa Keuangan kuartal I 2022 Stabil, Kredit Tumbuh 6,67 Persen

Tira Santia
10 Mei 2022, 16:30 WIB

Facebook Twitter Email Copy Link Share 14



Tulisan OJK terpampang di Kantor Otoritas Jasa Keuangan (OJK), Jakarta. (Liputan6.com/Angga Yuniar)

Liputan6.com, Jakarta - Rapat Dewan Komisiner (RDK) OJK akhir April 2022 mencatat sektor **jasa keuangan** kuartal I 2022 tetap terjaga dan bertumbuh seiring peningkatan fungsi intermediasi di sektor perbankan dan IKNB, serta mengustnya pasar domestik.

Dikutip dari keterangan **OJK**, Selasa (10/5/2022), stabilitas sektor jasa keuangan dan terkendalinya pandemi yang meningkatkan aktivitas sosial ekonomi masyarakat telah mendorong pertumbuhan perekonomian nasional, meskipun terdapat peningkatan tensi geopolitik di Eropa dan normalisasi kebijakan moneter global.

Di sisi lain IHSG mencatatkan *all time high* pada level 7.276,19 (21/4) dengan penghimupan dana mencapai Rp85 triliun dengan penambahan 20 emiten baru per 26 April 2022. Hal ini menunjukkan optimisme investor domestik maupun global atas perekonomian domestik yang terus pulih.

Sementara, fungsi intermediasi perbankan pada bulan Maret 2022 kembali mencatatkan tren positif dengan pertumbuhan kredit sebesar 6,67 persen yoy dengan seluruh kategori debitur mencatatkan kenaikan, terutama UMKM dan ritel.

Secara sektoral, mayoritas sektor utama mencatatkan kenaikan kredit secara mtm, terutama perdagangan, manufaktur, dan rumah tangga masing-masing sebesar Rp 20,2 triliun, Rp 19,3 triliun, dan Rp 16,7 triliun.

Hal tersebut mencerminkan dukungan perbankan dalam pemulihan ekonomi nasional terus membaik. Dana Pihak Ketiga (DPK) juga tumbuh sebesar 9,95 persen yoy terutama didorong oleh giro yang tumbuh sebesar Rp 88,56 triliun.

Selanjutnya, profil risiko lembaga jasa keuangan pada Maret 2022 masih terjaga dengan rasio NPL gross menurun menjadi 2,99 persen dan rasio NPF Perusahaan Pembiayaan stabil di level 2,78 persen.

Judul	Ragam Asuransi Jiwa dan Manfaatnya
Nama Media	Bisnisbanten.com
Newstrend	Edukasi Memilih Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://bisnisbanten.com/ragam-asuransi-jiwa-dan-manfaatnya/
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Ragam Asuransi Jiwa dan Manfaatnya



BRIDGEMANTELLO – Saat mendapat bertanya jenis asuransi jiwa agar kamu tidak salah dalam memilih produk yang sesuai kebutuhan. Simak rangkaiannya di sini!

Banyak dari kita pasti sudah mendapat pertanya memiliki asuransi jiwa. Apalagi setelah melihat masa pensiun nanti dan takut kamu pasti mendapat biaya hidup seseorang tidak akan pernah lepas dari risiko risiko kematian.

Tidak hanya di situ, kematian juga bisa memusnahkan risiko lain, yaitu tanggungan kondisi keuangan keluarga yang ditanggung.

Tarik Tunai Tanpa Kartu Dapat Teh Kotak
dengan BNI Mobile Banking Hingga 31 Mei 2022



Nah, risiko yang terakhir ini yang bisa dihindari dengan memiliki produk bunga asuransi jiwa. Tanpa khawatir asuransi jiwa yang diberikan itu sangat murah. Kita menjadi lebih aman memilih produk apa yang sesuai dengan kebutuhan.

Rekomendasi untuk Anda

- Anda Berpenghasilan di bawah Rp10 juta per bulan: Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah
- Anda Berpenghasilan Rp10 juta per bulan: Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah
- Anda Berpenghasilan Rp10 juta per bulan: Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah
- Anda Berpenghasilan Rp10 juta per bulan: Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah, Asuransi Jiwa Syariah

Jadi, sebelum memilih asuransi jiwa, ada baiknya kita memahami ragam dari asuransi jiwa beserta manfaat yang diberikan. Yuk simak penjelasan berikut.

A. Asuransi Jiwa Tanpa Nilai Investasi

1. Asuransi Jiwa Berjangka atau term life insurance

Asuransi jiwa berjangka atau term life insurance adalah asuransi jiwa yang memberikan Masa Asuransi dalam jangka waktu tertentu, jika Tertanggung meninggal dunia dalam Masa Asuransi dan Pula masih aktif, maka Penerima Manfaat – umumnya keluarga yang ditanggung – akan menerima uang Pertanggungan (UP) sesuai yang tercantum dalam Polis. Biasanya keluarga peminat jiwa harus dengan minimal asuransi yang terjangkau sesuai kebutuhan.

2. Asuransi Jiwa dengan

Asuransi jiwa ini memberikan manfaat ganda, baik Manfaat Asuransi jiwa dan jaminan pertanggungan nilai tunai setelah. Produk asuransi jiwa ini biasanya memiliki fitur produk sebagai solusi dana pendidikan anak, dana pensiun untuk persiapan dana biaya hidup lanjut.

3. Asuransi Jiwa kredit

Produk asuransi jiwa ini adalah asuransi jiwa yang memiliki fitur asuransi jiwa yang memberikan pinjaman kredit sebesar 70% atau 80%. Asuransi jiwa ini disebut juga asuransi jiwa kredit yang biasanya harus memiliki sebagai salah satu syarat pengajuan pinjaman dari Debitur kepada Bank.

Asuransi jiwa kredit termasuk asuransi jiwa karena hanya memberikan manfaat sederhana, yaitu penggantian nilai tunai setelah. Jika Tertanggung meninggal dunia selama Masa Asuransi sesuai tahun masa pertanggungan cicilan kredit.

Selanjutnya, jika risiko meninggal dunia terjadi dan utang kredit belum lunas, maka keluarga yang ditanggung tidak akan dibebaskan dari cicilan utang, karena penanggung asuransi akan melunasi sisa saldo utang tersebut.

4. Asuransi Jiwa dengan Nilai Investasi

Sesuai dengan namanya, asuransi jiwa jenis ini tidak hanya memberikan Manfaat Asuransi, tetapi juga Manfaat Investasi, yaitu:

- 1. Asuransi Jiwa unit link**

Asuransi jiwa unit link merupakan produk asuransi yang dikaitkan dengan investasi (RI/RS). Di samping memberikan Manfaat Asuransi, asuransi jiwa unit link juga memberikan potensi Nilai Investasi sesuai jangka waktu dan nilai investasinya. Potensi Nilai Investasi yang lebih tinggi tergantung pada kinerja pilihan Dana Investasi sesuai profil risiko nasabah dan risiko pasar. Ini sebabnya, Nilai Investasi pada asuransi jiwa unit link dapat berpotensi risiko kerugian berdasarkan pasar modal.

Di asuransi jiwa unit link biasanya tersedia pilihan Penanggungan Tambahan sesuai kebutuhan perlindungan nasabah, contohnya manfaat penyakit kritis. Manfaat penanggungan bisa sendiri atau dan kedua di RS, dll.

Dengan penjelasan di atas, semoga kini kamu sudah lebih memahami ragam asuransi jiwa ini, berikut manfaat yang diberikan juga, kamu akan lebih mudah memilih asuransi jiwa sesuai

Judul	Prudential Syariah Incar Potensi Asuransi Jiwa Tradisional
Nama Media	Republika
Newstrend	PRUSolusi Kondisi Kritis Prudential Syariah
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2022-05-11
Sentimen	Netral

Prudential Syariah Incar Potensi Asuransi Jiwa Tradisional

■ LIDA PUSPANINGTYAS

JAKARTA — Prudential Syariah berupaya menggarap pasar produk asuransi syariah tradisional dengan meluncurkan PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah. Produk asuransi jiwa tradisional atau *non-unit link* ini menawarkan perlindungan atas 60 kondisi kritis tahap akhir.

Presiden Direktur Prudential Sya-

riah Omar Sjawakdy Anwar mengatakan, inovasi ini sejalan dengan komitmen perusahaan untuk memenuhi kebutuhan masyarakat. Produk tersebut diharapkan dapat memberikan proteksi jiwa berbasis syariah bagi sebanyak mungkin masyarakat Indonesia.

"Terlebih di tengah ketidakpastian akibat pandemi yang telah memasuki tahun ketiga," kata Omar melalui keterangan resmi, Senin (9/5).

Produk ini menjadi produk baru perdana Prudential Syariah setelah resmi

memisahkan diri dari induk atau *spin-off*. Produk ini memberikan perlindungan jiwa dan kondisi yang komprehensif dan terjangkau. Menurut dia, produk tersebut diluncurkan sejalan dengan kebutuhan masyarakat yang semakin dinamis pada masa yang masih menantang.

Head of Product Development Prudential Syariah Bondan Margono memaparkan, asuransi memungkinkan periode kepesertaan selama satu tahun dan dapat diperpanjang hingga usia 99 tahun. Perlindungannya hingga 120 tahun un-

tuk kondisi kritis dan meninggal dunia.

"PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah memberikan perlindungan atas 60 kondisi kritis tahap akhir, seperti kanker, serangan jantung, stroke, dan gagal ginjal," katanya.

Stroke merupakan penyebab kematian terbesar di Indonesia yang mencapai 73 persen dari semua kematian sepanjang 1999-2019. Risiko penyakit tidak menular (PTM) yang hampir semuanya dikategorikan penyakit kritis pun kian meningkat pada masa pandemi. Ma-

sarakat rentan terperangkap dalam *sedentary lifestyle* akibat banyak menghabiskan waktu di rumah ditambah dengan pola makan yang tidak sehat.

Tingginya risiko terkena penyakit kritis itu tak memandang usia dan dibarengi sebagai bom waktu yang dapat terjadi tanpa terduga. Oleh karena itu, selain membutuhkan perbaikan gaya hidup, masyarakat juga harus lebih waspada, dalam merencanakan perlindungan kesehatan dan kesejahteraan bagi keluarga mereka. ■ **ed:** ahmad fiki noor

Judul	Prospek dan Optimisme Allianz Life Indonesia di 2022
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Optimisme Allianz di 2022
Halaman/URL	61
Tanggal Berita	2022-05-11
Sentimen	Netral

Prospek dan Optimisme Allianz Life Indonesia di 2022

Meski pemulihan ekonomi global terus berlanjut, volatilitas, dan ketidakpastian masih cukup tinggi. "Kita masih tetap berharap perekonomian akan membukukan pertumbuhan yang positif walaupun secara *overall* dari sisi global mungkin terlihat sedikit ada penurunan. Memang kelihatan di beberapa negara pertumbuhan ekonominya diharapkan akan lebih tinggi daripada 2021, contohnya di Indonesia pertumbuhan ekonominya diharapkan naik ke level 4,7 persen hingga 5 persen dibandingkan 2021 berada di level 3,39 persen. Seiring dengan pertumbuhan ekonomi yang tetap positif namun ada normalisasi dari kebijakan moneter moneter global," papar *Head of Fixed Income* Allianz Life Indonesia, Fitri Lindawati Lubis, pada *media gathering*, 15 Maret 2022.

Fitri mengatakan di tahun 2022, momentum pemulihan ekonomi yang kuat diperkirakan akan berlanjut dengan tekanan inflasi yang persisten namun masih menurun sehingga memicu respons yang berbeda di seluruh bank sentral. Kemudian, pertumbuhan global yang melambat karena pengetatan moneter lebih cepat dari The Fed juga akan mendorong kebijakan dipercepat dari negara lain. ■ **Wick**

Judul	Qoala Pasarkan Produk Asuransi Covid-19 di Shopee
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Produk Asuransi COVID-19 Shopee X Qoala
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2022-05-11
Sentimen	Netral

Qoala Pasarkan Produk Asuransi Covid-19 di Shopee

JAKARTA - Penyelenggara *insurance technology* (*insurtech*) Qoala, menjalin kerja sama dengan platform *e-commerce* Shopee. Kerja sama tersebut terkait dengan pemasaran produk asuransi Covid-19 dari PT Great Eastern Life Indonesia (Great Eastern Life).

Co-founder and COO Qoala Tommy Martin menyampaikan bahwa masyarakat masih dibayangi rasa khawatir dan cemas dengan kasus penyebaran Covid-19. Oleh karena itu, masyarakat perlu memelihara kesehatan dengan melakukan gaya hidup sehat, mengonsumsi vitamin, dan mengurangi mobilitas di luar rumah agar terhindar dari virus tersebut. "Namun segala upaya tersebut juga dapat diperkuat dengan instrumen perlindungan lainnya, yaitu asuransi yang mampu memberikan manfaat proteksi terbaik apabila terpapar virus Covid-19," jelas Tommy melalui keterangannya, Senin (9/5).

Dia mengungkapkan, Qoala menggandeng Shopee dalam memasarkan produk Asuransi Covid-19 dan bekerja sama dengan perusahaan asuransi Great Eastern General Insurance Indonesia yang terdaftar dan diawasi OJK. Proteksi itu bertujuan untuk menghadirkan ketenangan pikiran bagi masyarakat dalam hal mitigasi risiko finansial.

Sementara itu, *Head of Brands Management and Digital Products* Shopee Indonesia Daniel Minardi menuturkan, pihaknya senantiasa ingin beradaptasi dan berupaya memenuhi kebutuhan pengguna melalui berbagai inovasi dan kolaborasi yang kami hadirkan. Shopee menyambut dengan sangat baik kerjasama dengan Qoala kali ini untuk menghadirkan Produk Asuransi Kecelakaan Diri, Asuransi Rawat Inap, dan Asuransi Covid-19 yang dapat dimanfaatkan oleh seluruh pengguna Shopee. "Melalui kerja sama ini, kami berharap dapat memberikan kemudahan akses terhadap ragam pilihan produk yang dapat melengkapi kebutuhan kesehatan dan kehidupan sehari-hari pengguna," ujar Daniel.

Produk Asuransi Covid-19 dapat memberikan berbagai manfaat yang esensial bagi masyarakat Indonesia. Terdapat dua preferensi proteksi yang dapat dipilih, yaitu perlindungan selama satu bulan dengan premi sebesar Rp 9.000 atau perlindungan selama tiga bulan dengan premi sebesar Rp 21 ribu. Dengan biaya premi yang relatif terjangkau, masyarakat diharapkan dapat memiliki proteksi dari risiko finansial yang disebabkan oleh sakit akibat Covid-19.

Proteksi asuransi juga memberikan perlindungan yang mencakup penggantian biaya tes PCR jika positif Covid-19 hingga Rp 1 juta. Lalu santunan karantina mandiri karena Covid-19 mencapai Rp 2 juta. Serta santunan rawat inap harian karena Covid-19 sebesar Rp 200 ribu per hari, maksimal selama 14 hari. Produk Asuransi Covid-19 ini turut memberikan manfaat lain apabila pemilik polis meninggal dunia akibat kecelakaan yakni sebesar Rp 10 juta. Produk Asuransi Covid-19 ini telah dirilis di Shopee per 1 April 2022 dan diharapkan dapat membantu memproteksi masyarakat Indonesia. (pri)

Judul	Kinerja Emiten Asuransi terangkat
Nama Media	Kontan
Newstrend	Kinerja Industri Asuransi 2022
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2022-05-11
Sentimen	Netral

Kinerja Emiten Asuransi Terangkat

Sayangnya, saham emiten asuransi tidak likuid

Adrianus Octaviano

Wait and see

JAKARTA. Selama tiga bulan pertama di tahun 2022, beberapa emiten perusahaan asuransi mencatatkan pertumbuhan laba. Dari tujuh emiten yang telah melaporkan laporan keuangan mereka, ada lima emiten yang mencatatkan kenaikan.

Emiten asuransi yang mencatatkan kenaikan laba, di antaranya adalah Asuransi PT. Bina Dana Artha (ABDA). Laba emiten ini naik 51,36% secara tahunan menjadi Rp 55,4 miliar.

Lalu perolehan laba PT Asuransi Harta Aman Pratama (AHAP) yang melonjak 298,8% menjadi Rp 6,96 miliar di kuartal satu tahun ini. Sementara laba PT Asuransi Bintang (ASBI) naik 56,5%. Yakni menjadi Rp 1,8 miliar.

Dilanjutkan, ada PT Asuransi Dayin Mitra (ASDM) dengan kenaikan laba sekitar 12,43% menjadi Rp 2,26 miliar.

Terakhir, Lippo General Insurance (LPGI) yang mencatatkan kenaikan laba sekitar 13,7% menjadi Rp 31,1 miliar.

Presiden Direktur Asuransi Bintang, HSM Widodo mengatakan pertumbuhan laba perusahaan ini berkat pendapatan premi bruto dari produk properti yang naik 12% menjadi Rp 58,1 miliar.

Kemudian dari lini produk asuransi aneka yang juga naik 45%. Yakni menjadi Rp 18,47 miliar.

"Poin penting di sini adalah asuransi aneka kita yang banyak dijual di pusat perbelanjaan sudah mulai *recovery*," ujar Widodo.

Vice President Infovesta Utama, Wawan Hendrayana menyebutkan, memang bisnis asuransi saat ini banyak diuntungkan oleh perbaikan ekonomi

sehingga kinerja apik pun bisa tercatat. Namun Wawan berpendapat, prospek kinerja yang lebih baik tak banyak berdampak pada posisi emiten asuransi di pasar modal.

"Sahamnya tidak terlalu likuid, investor perlu mempertimbangkan faktor likuiditas untuk masuk ke emiten asuransi," ujar Wawan.

Sependapat, *Senior Investment Information* Mirae Asset Sekuritas Indonesia, Nafan Aji Gusta masih merekomendasikan emiten-emiten asuransi tersebut *wait and see* jika hendak mengoleksi. "AHAP sempat mengalami penguatan signifikan. Namun terjadi aksi *profit taking*," ujar Nafan.

Peringkat Asuransi Berdasarkan Kapitalisasi

Nama Asuransi	Kapitalisasi Pasar*	Harga Saham	YTD	PER
Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG Tbk	11,97	5.700	-7,69%	162,14
Panin Financial Tbk	6,85	214	24,42%	5,16
Bhakti Multhi Artha Tbk	4,97	995	-0,5%	534,62
Asuransi Bina Dana Arta Tbk	3,88	6.250	6,84%	17,5
Paninvest Tbk	2,75	675	-0,74%	3,35
Asuransi Tugu Pratama Indonesia Tbk	2,37	1.335	-16,3%	8,04
Asuransi Multi Artha Guna Tbk	1,9	380	13,1%	13,04
Maskapai Reasuransi Indonesia Tbk	1,81	3.500	-17,26%	-6,23
Lippo General Insurance Tbk	1,49	9.900	102,04%	11,93
Asuransi Maximus Graha Persada Tbk	1,25	139	-46,54%	63,69

*Rp triliun

Sumber: RTI

Judul	Berita Foto - MIGRASI POLIS JIWasRAYA CAPAI 67,8%
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Penyelesaian Jiwasraya
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2022-05-11
Sentimen	Netral

■ MIGRASI POLIS JIWasRAYA CAPAI 67,8%



Bisnis/Fanny Kusumawardhani

Warga berjalan di dekat logo PT Asuransi Jiwasraya (Persero) di Jakarta, Selasa (10/5). PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) menyatakan pengalihan polis hasil restrukturisasi dari PT Asuransi Jiwasraya (Persero)

ke IFG Life telah mencapai 156.266 polis atau 67,8% dari total polis dalam program restrukturisasi dan telah menyalurkan pembayaran klaim sebesar Rp3,39 triliun per 22 April 2022.

Judul	IFG Life Luncurkan Layanan Digital LIFIA
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Layanan Digital Lifa IFG Life
Halaman/URL	62
Tanggal Berita	2022-05-11
Sentimen	Positif

IFG Life Luncurkan Layanan Digital LIFIA

PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) meluncurkan LIFIA, sebuah layanan berbasis digital. *Virtual Assistant Customer Care* yang diberi nama LIFIA yang merupakan singkatan dari *LifeFriends Assistant* yang akan membantu dalam memberikan pelayanan maksimal. Peluncuran LIFIA ini sebagai perwujudan komitmen IFG Life dalam melayani dan membangun kedekatan dengan 'LifeFriends', sapaan hangat kepada seluruh nasabah IFG Life dan masyarakat.

"Hadirnya LIFIA IFG Life merupakan bentuk nyata dari komitmen kami melalui pendekatan inovatif dan pemanfaatan teknologi (*WhatsApp Business*) untuk memberikan pelayanan terbaik bagi nasabah. Selain untuk memberikan pelayanan secara lebih efektif dan *real time*, kritik dan saran yang diberikan *LifeFriends* kepada LIFIA - IFG Life, akan kami jadikan evaluasi pelayanan dan produk kami di masa mendatang," jelas Direktur Operasional dan TI IFG Life, Iskak Hendrawan, melalui keterangan resmi, 17 Maret 2022. ■ **Edi**

Judul	Sinarmas MSIG Life Angkat Satoshi Shiratani Jadi Wakil Presdir
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	RUPSLB Sinarmas MSIG Life
Halaman/URL	61
Tanggal Berita	2022-05-11
Sentimen	Netral

Sinarmas MSIG Life Angkat Satoshi Shiratani Jadi Wakil Presdir

Rapat Umum Pemegang Saham Luar Biasa (RUPSLB) PT Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG Tbk atau Sinarmas MSIG Life (LIFE) menyetujui pengunduran diri Shinichiro Suzuki dari jabatannya selaku Wakil Presiden Direktur Perseroan. Pengunduran diri Shinichiro Suzuki efektif terhitung tanggal 25 Maret 2022. Selanjutnya, posisi Wakil Direktur Perseroan akan diisi oleh Satoshi Shiratani yang berlaku efektif terhitung sejak tanggal 25 Maret 2022 sampai dengan penutupan RUPS Tahunan kedua berikutnya.

Selain itu, RUPSLB juga menyetujui pengangkatan Ken Terada sebagai Direktur Perseroan yang berlaku efektif terhitung sejak dinyatakan lulus uji kelayakan dan kepatutan oleh OJK dan memperoleh izin kerja tenaga kerja asing. RUPSLB pada 22 Maret 2022 tersebut dihadiri oleh 1,68 miliar pemegang saham dan kuasa pemegang saham yang memiliki hak suara yang sah atau setara dengan 80 persen dari total 2,10 miliar saham dengan hak suara yang sah telah dikeluarkan oleh perseroan. ■ **Acc**

Judul	Sudah Disosialisasikan
Nama Media	Tribun Medan
Newstrend	Pajak PPN Asuransi
Halaman/URL	4
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

Sudah Disosialisasikan

PENGAMAT Asuransi, Tri Joko Santoso menilai, aturan PPh profesi sudah diberlakukan bagi agen asuransi menggunakan norma netto sejak lama. Perusahaan asuransi jiwa menjadi wajib pungut dengan memotong PPh sebelum dibayarkan kepada agen asuransi. "Ada perubahan kenaikan di batas braket teratas yang mengikuti ketentuan baru," ungkap Tri.

Tri menyebut, peraturan PPh dan PPN ini sudah disosialisasikan oleh DJP kepada perusahaan asuransi dan komunitas agen asuransi sebelum diumumkan dan dapat diterima.

"Saya melihat tidak ada korelasinya dengan kenaikan biaya layanan atau dampak langsung kepada konsumen. Peraturan ini memberi kepastian bagi perusahaan asuransi dan agen asuransi tentang siapa yang memiliki kewajiban membayar pajak dan berapa pajaknya," jelas Tri.

Di sisi lain, Direktur Utama BRI

Life Iwan Pasila mengaku, sebelumnya perusahaan mengenakan pajak PPh21 atas komisi agen sesuai ketentuan yang berlaku. Dengan adanya ketentuan baru ini maka ada tambahan pajak, yaitu PPh yang harus di potong, sebesar 1,1% dari komisi Bruto.

"Saat ini kami melihat akan sulit untuk membebankan biaya pajak ini kepada nasabah karena kondisi perekonomian yang belum pulih. Dampak pengenaan pajak ini seluruhnya menjadi beban Agen," ujar Iwan.

Sebelumnya, pihaknya memang telah mengenakan pajak PPh21 atas komisi yang di bayarkan. Porsi pajak ini tidak berubah, namun ada tambahan pajak PPh sebesar 1,1%. "Ketentuan ini berdampak pada potensi pendapatan Agen, sehingga perlu peningkatan produksi dari Agen yang bersangkutan untuk menutup kekurangan karena pengenaan pajak ini," terang Iwan. **(Selvi Mayasari)**

Judul	BPJS Jadi Syarat Urus SIM Berlaku Kapan? Ini Bocoran dari Korlantas Polri
Nama Media	Kompas.tv
Newstrend	Kebijakan Penggunaan BPJS untuk Administrasi
Halaman/URL	https://www.kompas.tv/article/287187/bpjs-jadi-syarat-urus-sim-berlaku-kapan-ini-bocoran-dari-korlantas-polri
Tanggal Berita	2022-05-10
Sentimen	Netral

KOMPAS TV | NASIONAL | SOSIAL

BPJS Jadi Syarat Urus SIM Berlaku Kapan? Ini Bocoran dari Korlantas Polri

Selasa, 10 Mei 2022 | 09:29 WIB

Share  



(Ilustrasi BPJS Kesehatan sebagai syarat untuk Surat Izin Mengemudi (SIM). Sumber: Kompas.com/Dik Yusu)

Penulis: [Dian Nita](#) | Editor: [Devy Afrizanti](#)

JAKARTA, KOMPAS.TV - Pemerintah beberapa waktu lalu menetapkan kepemilikan **BPJS Kesehatan** sebagai syarat wajib untuk mengakses berbagai layanan, termasuk mengurus **Surat Izin Mengemudi (SIM)**.

Hal itu sesuai dengan Instruksi Presiden (Inpres) Nomor 1 Tahun 2022 tentang Optimalisasi Pelaksanaan Program JKN.

Peraturan tersebut telah diteken Presiden Joko Widodo (Jokowi) pada 6 Januari 2022 lalu.

"Melakukan penyempurnaan regulasi untuk memastikan pemohon SIM, STNK, SKCK adalah Peserta aktif dalam program Jaminan Kesehatan Nasional (JKN)," bunyi Inpres No.1 Tahun 2022.

Baca Juga: SIM yang Masa Berlaku Habis saat Lebaran Bisa Diperpanjang Mulai Hari ini Hingga 17 Mei

Lantas, kapan pemberlakuan BPJS Kesehatan jadi **syarat mengurus SIM**?

Hingga saat ini, **Korlantas Polri** belum memberlakukan kebijakan BPJS Kesehatan sebagai syarat mengurus SIM.

Kepala Seksi Pembinaan dan Pelayanan (Kasibinyan) SIM Ditregident Korlantas Polri Kompol Faisal Andri mengatakan, saat ini pihaknya belum memastikan kapan BPJS menjadi syarat mengurus SIM.

Namun, dalam hal ini Faisal menuturkan kebijakan tersebut akan berlaku dalam waktu sesegera mungkin.

"Kapan pelaksanaannya sesegera mungkin, tetapi kami tetap mengutamakan masyarakat," kata Faisal, melansir [Kompas.com](#), Senin (9/5/2022).

Halaman Selanjutnya
Korlantas Polri, lanjut Faisal, saat...

KONTEN PROMOSI



Mau Tahan hingga 5 Ronde dalam



Mau Tahan hingga 5 Ronde dalam

Halaman :

1
2

Komentar